

案件番号	7		新宿御苑駅から徒歩1分		
タイトル (飾り文字禁止)	【週5日】月30万+歩合で上限なしに稼げる通信サービスの提案営業				
キャッチコピー (30字以内)	【月30万+歩合2.5万~】大手商材だから「稼げやすい！」				
就業条件	仕事内容	<p>「同世代よりも収入をあげたい」「未経験からでも一発逆転したい」「モテたい」など応募動機は問いません！！</p> <p>戸建て住宅へ訪問し、インターネット回線やスマートフォンなどの通信サービスをご案内するお仕事です。 最初は「自宅のネットでお困りごたないですか?」と聞く事から始まります。 お客様の「もっと安くしたい」「通信を速くしたい」といったニーズをヒアリングし、最適なプランをご提案します。</p> <p>この仕事は業務委託契約のため、自分の行動次第で収入を伸ばしていける働き方です。 1件1件の契約がそのまま収入に直結するため、訪問数を増やすほど、収入も比例して伸びていきます。</p> <p>未経験の方でも、まずは会話に慣れるところからスタート。 訪問を重ねるごとに提案力が上がり、成果につながる確率も高まります。</p> <p>その結果、最初は月数件の契約だった方も、慣れてくると安定して成果を出せるようになり、 インセンティブで数万円~数十万円と収入を伸ばすことも可能です。</p> <p>また、大手サービスを扱うため提案しやすく、「頑張りがそのまま収入になる」シンプルで分かりやすい営業スタイルです。</p>			
	この仕事の やりがい	<p>この仕事のやりがいは、自分の行動や提案が目に見える成果として返ってくる点にあります。 実際にお客様のご自宅を訪問し、インターネット環境やスマートフォンの使い方についてお話を伺う中で、一人ひとりの生活に合った提案ができるため、「便利になったよ、ありがとう」と直接感謝の言葉をいただける場面も多くあります。自分の仕事が誰かの暮らしをより良くしているという実感を持つのは、大きな魅力です。</p> <p>また、訪問件数や提案の積み重ねがそのまま成果として数字に表れ、給与や評価に直結するため、頑張った分だけしっかりと報われる環境です。 自分の成長や努力が収入として実感できることで、モチベーション高く働き続けることができます。</p> <p>さらに、日々さまざまなお客様と接する中で、コミュニケーション力や提案力といった営業スキルも自然と身につけていきます。 アクティブに体を動かしながら働きつつ、自身の成長と収入アップの両方を実現できる点が、この仕事ならではのやりがいです。</p>			
	この仕事の 難しいところ	<p>訪問営業なので、最初は話を聞いてもらえなかったり、断られることもあります。続けるうちに自然と会話に慣れて、契約につながるようになります。 短い時間でお客様に興味を持ってもらう必要があるため、最初はうまく伝えられないこともあります。経験を重ねるごとに「伝わる話し方」が身につけていきます。</p> <p>また、成果が収入に直結する分、思うように結果が出ない時に不安を感じることもあります。その分自分の行動や工夫で結果を変えていける環境です。 さらに、外に出て行動する仕事のため、最初は体力的に大変に感じることもあります。慣れてくると自分のペースで効率よく回れるようになります。</p>			
	応募資格	必要資格		必要経験	<歓迎条件> 営業経験がある方、大歓迎！
	給料				
勤務日	勤務日	<input checked="" type="checkbox"/> 月 <input type="checkbox"/> 火 <input type="checkbox"/> 水 <input checked="" type="checkbox"/> 木 <input checked="" type="checkbox"/> 金 <input checked="" type="checkbox"/> 土 <input checked="" type="checkbox"/> 日 <input checked="" type="checkbox"/> 祝 <input type="checkbox"/> シフト制			
	勤務時間	10:00~19:00		就業開始時期	4月1日~
身につく スキル	<p>この仕事を通じて身につくスキルは、実践的でどの業界でも活かせるものが多いのが特徴です。 日々さまざまなお客様と対話する中で、まず自然と磨かれるのがコミュニケーション力です。 初対面の相手に対しても警戒心を和らげ、会話のきっかけをつくる力や、相手の話を引き出すヒアリング力が身につけていきます。 さらに、お客様の利用状況やニーズをもとに最適なサービスを提案するため、論理的に考えながらわかりやすく伝える提案力も養われます。 相手によって伝え方を変える柔軟性や、その場で判断する対応力も日々の業務の中で自然と鍛えられていきます。 また、訪問件数や成果を意識して行動する必要があるため、目標から逆算して動く力や自己管理能力も身につきます。 どうすれば成果につながるかを考え、改善を繰り返すことで、営業としての再現性のあるスキルを習得することができます。 こうしたスキルは営業職に限らず、将来的にキャリアの幅を広げるうえでも大きな強みになります。</p>				
目指せる キャリア デザイン	<p>この仕事では、成果や経験に応じて段階的にキャリアアップしていける環境が整っています。 まずは現場で訪問営業の基礎を身につけ、安定して成果を出せるようになることで、収入アップを実現できます。 その後は、チームをまとめるリーダーやマネージャーとして、メンバーの育成や数字管理を担うポジションへステップアップしていく道があります。 また、成果がダイレクトに評価される環境だからこそ、年齢や経験に関係なく、早期に責任あるポジションを任せられるチャンスがあるのも特徴です。 「まずはしっかり稼ぐ」「その先でマネジメントに挑戦する」「別のフィールドへキャリアを広げる」といったように、自分の目標に合わせて柔軟にキャリアを描ける点が魅力です。</p>				
年間休日数	124日(有給除く) / <input type="checkbox"/> 年末年始休暇 <input type="checkbox"/> GW休暇 <input type="checkbox"/> 夏期休暇 その他特別休暇				
加入保険	<input type="checkbox"/> 雇用 <input type="checkbox"/> 労災 公災 <input type="checkbox"/> 健康 <input type="checkbox"/> 厚生 財形 その他 ()				

待遇	昇給	<input checked="" type="checkbox"/> 有 (前年度実績あり) <input type="checkbox"/> 無		賞与	<input checked="" type="checkbox"/> 有 (前年度実績あり) <input type="checkbox"/> 無		
	諸手当	残業手当	普通残業25%増し		交通費支給	全額支給	
		その他	・職務手当 ・資格手当 ・管理者手当 ・責任者手当 ・教育手当 ・営業手当 ・精勤手当 ・通勤手当 ・能力手当 ・調整手当				
	福利厚生	<p>★★ あなたを手厚くお迎えする準備は万端です ★★ (詳しくは会社説明会にてお話ししております！)</p> <ul style="list-style-type: none"> ■交通費全額支給 ■昇給あり(年1回) ■賞与あり(年2回：6月、12月) └ 正社員、契約社員等の雇用形態関係なく評価対象です！全従業員へ付与の過去実績あり！ ■資格取得支援制度 ■明確な人事評価制度 ■自社PCスクール無料で通い放題 ■社会保険完備 └ 厚生年金保険、健康保険、労災保険、雇用保険 ■引っ越し支援・上京支援制度 ■社内副業制度 ■慶事見舞金 ■PC社割販売 ■定期健康診断 (人間ドック・婦人科検診等選択可能！) └ 毎年1回、会社負担で全従業員受けていただきます◎ 					